

Parkare se adjudica el suministro de 2.000 parquímetros en Buenos Aires

CRECIMIENTO/ La empresa catalana lanza un plan de internacionalización de la mano del grupo italiano Came, su nuevo dueño. Estados Unidos, Francia, Italia y México serán los mercados prioritarios.

J. Orihuel. Barcelona

Parkare, la empresa de tecnología de aparcamientos fruto de la integración de las compañías catalanas Mabyce e Ibersegur, potenciará su internacionalización de la mano de Came Group, su nuevo propietario. Esta empresa italiana compró el pasado octubre el 100% de Parkare a las firmas de capital riesgo MCH y Suma, con la intención de entrar en un área de negocio en la que todavía no operaba.

Came, de capital familiar, se dedica sobre todo a equipos y sistemas para la seguridad y el control de edificios y espacios públicos, como barreras o tornos. Su amplia red de filiales internacionales constituye una gran oportunidad para Parkare, dice Joan Julià, primer ejecutivo de la firma catalana, que ha sido ratificado en su cargo por los nuevos dueños.

Internacionalización

Según Julià, Parkare se apoyará en la estructura de Came para llegar a nuevos países y reforzarse en mercados en los que ya está presente. El directivo señala en este sentido Estados Unidos, Francia, Italia y México como principales objetivos. "Vamos a hacer una apuesta con recursos en estos cuatro países", indica.

En la capital mexicana, Parkare ha ganado un con-



Joan Julià trabajó en empresas como DSM o Cirs antes de incorporarse a Parkare, en 2011. / Elena Ramón

Nueva sede y refuerzo en I+D

Con planta y oficinas en Montcada i Reixac (Vallès Occidental), Parkare está buscando ubicación en Barcelona, prioritariamente en el 22@, para su nueva sede central, una mudanza que la empresa justifica por la proximidad a sus mayores clientes (B:SM y Saba) y por la apuesta internacional. La firma quiere reforzarse también en I+D, con 15 ó 20 profesionales más en tres años. La plantilla, de unas 250 personas, crecerá igualmente con diez o quince fichajes en la división de servicios al cliente.

curso para fabricar seiscientos parquímetros, un contrato que generará unos ingresos de dos millones de euros, aunque la operación en México DF acabará cobrando una

Parkare aprovechará las filiales de Came en el exterior para impulsar su internacionalización

mayor magnitud, señala Julià.

Aunque no es, en principio, un mercado prioritario, Parkare ha ganado en Argentina uno de los mayores contratos de la historia de la compañía. Se trata del suministro integral de 2.000 parquímetros para las calles de Buenos Aires. La operación –"muy significativa", dice Julià–, incluye tanto los equipos que se instalarán en la vía pública, como el software y el sistema de pago por móvil, y representará para Parkare unos ingresos que oscilarán entre los nueve millones y los trece millones de euros. La compañía se ha comprometido a crear

El contrato en Argentina generará unos ingresos de hasta 13 millones de euros

una filial en Argentina para dar servicio, una vez instalados los parquímetros.

El pasado año, Parkare obtuvo una cifra de negocio de 33 millones de euros, que se reparte casi al 50% entre negocio internacional y nacional, y entre *onstreet* (estacionamiento regulado en la vía pública) y *offstreet* (aparcamientos).

En 2014, la empresa fue uno de los principales adjudicatarios de los nuevos parquímetros de Madrid –alrededor de 1.400 equipos de un total de 4.000–, un contrato municipal que le ha dado prestigio a escala internacional. "El hecho de ganar en Madrid nos ha abierto muchas opciones, sobre todo en Latinoamérica", reconoce Julià.

En Barcelona, donde la empresa se ocupa del mantenimiento de una red de 3.200 parquímetros, la empresa aspira a reforzarse ahora en el negocio *offstreet* con el concurso convocado por Bamsa, la empresa mixta del Ayuntamiento y Saba, que quiere renovar la tecnología de sus aparcamientos.



La sede de Incryen se halla en Tàrraga (Urgell).

Rechazadas las dos ofertas por Incryen, la antigua Ros Roca Indox

A. Zanón. Barcelona

La administración concursal de Incryen ha rechazado las ofertas que presentaron el fondo catari 88 Kprime y la firma holandesa CNP por la unidad productiva de la antigua Ros Roca Indox, que fue a concurso de acreedores el pasado 2 de febrero y presentó un expediente de regulación de empleo para 180 empleados.

Ninguna de las dos propuestas ha prosperado porque no contemplaban un compromiso aceptable sobre el número de empleos que se podían salvar y sobre las inversiones. 88 Kprime pagaba 1,7 millones y recuperaba 50 empleos, y CNP ponía sobre la mesa 1,5 millones e incorporaba a 25 personas.

Para no comenzar la fase de liquidación de la antigua Indox, el magistrado del Juzgado Mercantil 3 de Barcelona, José María Fernández Seijo, tendrá que dictar la resolución en la que previsiblemente se ampliará el plazo para que las compañías que expresaron su interés mejoren sus cifras o que entren en liza otras competidoras. La administración concursal está representada por Víctor Marroquín, de Bufete Marroquín.

Incryen suspendió pagos con un pasivo de 46 millones de euros, de los que 21 millones corresponden a la banca. La firma tiene su sede en Tàrraga (Urgell), e instalaciones, además, en Anglesola (Urgell) y Sant Just Desvern (Baix Llobregat). El arraigo de Incryen en esa comarca leridana ha llevado a la Generalitat a implicarse a fondo para buscar un socio que dé viabilidad a la firma de producción e instalación de depósitos de gas y cisternas para transportar ese producto.

La Justicia reabre las demandas entre Tobacco's y Miquel y Costas

A. Zanón. Barcelona

Un auto de la sala de lo civil del Tribunal Supremo (TS) obligará al Juzgado de Primera Instancia número 6 de Barcelona a reabrir las demandas que se cruzaron Tobacco's Import-Export y Miquel y Costas por un supuesto incumplimiento de contrato.

Tobacco's fue, durante tres décadas, la distribuidora en Italia de papel de fumar de la cotizada española hasta que, en 2009, Miquel y Costas decidió rescindir el contrato alegando que la firma estaba comercializando su propia marca (*Enjoy Freedom*). La firma transalpina aseguraba que el

El exsocio italiano de la empresa papelera le reclama diez millones por no cumplir el contrato

Tobacco's fue el distribuidor de Miquel y Costas durante 30 años, hasta 2009

contrato le impedía esta actividad. La compañía catalana eligió entonces a Bic –el fabricante de mecheros y bolígrafos– para vender sus productos en Italia. Tobacco's llegó a tener un 3% de Miquel y Costas y solicitó una silla en el consejo de administración.

A partir de entonces se abrió una cascada de litigios entre ambas partes. Miquel y Costas presentó una demanda contra Tobacco's, en la que exigía 3,6 millones de euros por daños y perjuicios. La perdió. En paralelo, el exsocio italiano, representado por Iuristax, acudió a la Justicia para reclamar unos diez millo-



Jordi Mercader, presidente de Miquel y Costas.

nes al considerar que todavía quedaban dos años de vigencia de contrato. La Justicia no admitió a trámite la solicitud por motivos formales.

Pero una sentencia de la Audiencia Nacional, en 2014, declaró nulas todas las actuaciones "desde la inadmisión a

trámite de la contestación", o sea, desde que se no se admitió la solicitud de Tobacco's. Miquel y Costas recurrió esa sentencia y el TS acordó ayer no admitir la protesta.

En la práctica, el juez tendrá que volver a decidir sobre ambas reclamaciones.